

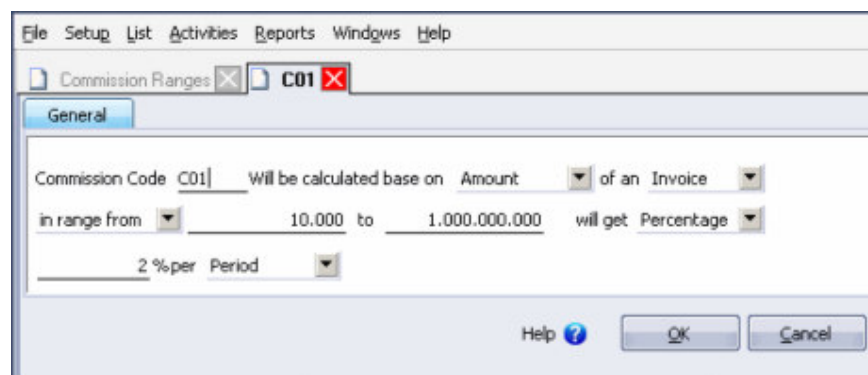
Daftar Batasan Komisi (Commission Range)

Daftar ini merupakan acuan dalam perhitungan komisi salesman yang akan dibayarkan kepada salesman ketika salesman melakukan transaksi penjualan.

Cara membuat Batasan Komisi:

1. Klik menu utama List – Other List (Daftar – Daftar Lain)
2. Pilih dan klik Commission Range [Batasan Komisi]
3. Lalu klik New, kemudian isi informasi Batasan Komisi yang Anda inginkan. Lalu klik tombol OK untuk menyimpan batasan komisi yang telah Anda buat.

Perhatikan contoh pengisian form commission range berikut ini:



Keterangan:

- a. **Commision Code** : Isikan kode komisi (bisa sampai 5 karakter)
- b. **Will be calculated base on** : Akan menghitung komisi dengan dasar perhitungan dari Quantity (Item Barang), Amount (Jumlah Invoice sebelum pajak), atau Gross Profit (Laba Kotor).
- c. **Of an** : Perhitungan komisi dari Jumlah Item terjual atau jumlah faktur penjualan (invoice).
- d. **In range from** : Dalam batasan jumlah dari.....
- e. **To** : Dalam batasan sampai dengan.....
- f. **Will get** : Akan mendapat komisi sebesar Persentasi atau tetap
- g. **Per** : Jika persentasi isikan komisi x % tapi jika tetap isikan jumlah komisi yang diberikan. Pemberian komisi per suatu jumlah dalam satu periode atau per invoice.